Google Drive



Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition)

David Gómez Gómez

Download now

Click here if your download doesn"t start automatically

Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition)

David Gómez Gómez

Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition)
David Gómez Gómez

Muchas compañías no se diferencian; y aún si lo hacen, fallan en comunicarlo efectivamente. Cuando un cliente no percibe diferencia, decidirá por precio. Por eso en este libro aprenderá cómo construir y comunicar su diferencial, para vender basado en el valor que genera y no en los descuentos que concede.

Bueno, Bonito y Carito es una poderosa herramienta comercial para todo el que vende algo a alguien; para quien sabe que lo bueno cuesta, pero no logra que el cliente lo reconozca.

• El libro aplica tanto para productos como para servicios.

• Para mercados empresariales (B2B) y los que venden a cliente final (B2C).

• Incluye más de 100 ejemplos y casos reales de diferenciación.

• Adicionalmente, disfrute de material adicional como fotos, videos y audios en buenobonitoycarito.com.

En Bueno, Bonito y Carito aprenderá, entre otras cosas:

• Por qué la diferenciación es el camino para salir de la trampa de los precios y dejar de ser percibido como commodity.

• Cómo enfocarse en el cliente correcto, aquel que aprecia sus valores agregados y que está dispuesto a pagar por ellos.

• Cómo negociar sin destruir valor, entendiendo que el precio es una relativa percepción de valor.

• Cómo diseñar su diferencial basándose en las 10 alternativas o caminos que existen para diferenciarse, de acuerdo a su tipo de negocio y perfil de cliente.

• Cómo probar su diferencial a pequeña escala para saber si tendrá el impacto esperado en el mercado.

• Cómo comunicar su diferencial en los diferentes puntos de contacto con el cliente.

• Cómo evolucionar continuamente su diferencial para mantener a distancia la competencia.

David Gómez explica en su habitual estilo, entretenido y ridículamente práctico, cómo convertir un negocio promedio en un negocio extraordinario, cómo alejarse del bullicio y ser memorable. El problema no es costar más, sino que el cliente no entienda por qué. A partir de ahora, su nueva consigna será: “Bueno, Bonito y orgullosamente Carito”. Feliz diferenciación.

Download Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para d ...pdf

Read Online Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para ...pdf

Download and Read Free Online Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) David Gómez Gómez

---

From reader reviews:

William Meadows:

In this 21st century, people become competitive in every way. By being competitive now, people have do something to make these people survives, being in the middle of the crowded place and notice through surrounding. One thing that sometimes many people have underestimated it for a while is reading. Yes, by reading a book your ability to survive enhance then having chance to stand than other is high. For you personally who want to start reading some sort of book, we give you this Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) book as beginning and daily reading reserve. Why, because this book is usually more than just a book.

Marquita Oswald:

As we know that book is significant thing to add our understanding for everything. By a reserve we can know everything we would like. A book is a range of written, printed, illustrated as well as blank sheet. Every year seemed to be exactly added. This reserve Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) was filled about science. Spend your free time to add your knowledge about your science competence. Some people has various feel when they reading some sort of book. If you know how big selling point of a book, you can experience enjoy to read a guide. In the modern era like now, many ways to get book that you wanted.

Janna Lefevre:

That guide can make you to feel relax. This kind of book Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) was colorful and of course has pictures on the website. As we know that book Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) has many kinds or style. Start from kids until young adults. For example Naruto or Investigator Conan you can read and believe you are the character on there. Therefore , not at all of book tend to be make you bored, any it offers up you feel happy, fun and chill out. Try to choose the best book for you and try to like reading that.

Dona Cole:

As a university student exactly feel bored to reading. If their teacher expected them to go to the library in order to make summary for some publication, they are complained. Just minor students that has reading's spirit or real their passion. They just do what the instructor want, like asked to the library. They go to at this time there but nothing reading seriously. Any students feel that examining is not important, boring and can't see colorful images on there. Yeah, it is for being complicated. Book is very important for you personally. As we know that on this age, many ways to get whatever we would like. Likewise word says, ways to reach Chinese's country. Therefore this Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) can make you sense more interested to read.

Download and Read Online Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) David Gómez Gómez #W467HNM3V1P

Read Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) by David Gómez Gómez for online ebook

Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) by David Gómez Gómez Free PDF d0wnl0ad, audio books, books to read, good books to read, cheap books, good books, online books, books online, book reviews epub, read books online, books to read online, online library, greatbooks to read, PDF best books to read, top books to read Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) by David Gómez Gómez books to read online.

Online Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) by David Gómez Gómez ebook PDF download

Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) by David Gómez Gómez Doc

Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) by David Gómez Gómez Mobipocket

Bueno, Bonito y Carito: Cómo diferenciarse para dejar de competir por precio (Spanish Edition) by David Gómez Gómez EPub